

限界突破 セミナー

第10回

2011.06.05 sun
18:30-21:20

第10回 ビジフォーム 限界突破セミナー

【日時】2011年6月5日(日) 18時10分〜受付

【定員】50名

【会場】サンフレッシュ山科 視聴覚室
山科市海田温泉5-5-22

【参加料】1名一般5,000円

ビジフォーム会員 3,000円

※ご名刺、筆記用具をご持参ください。

活性化で限界突破。

第1部

日報で、活性化 [18:30~19:00]

講師 / 中司 祉岐 なかつか よしき

今回の講演では、日報でできる個人の能力の活性化と、組織の活性化についてお話させていただきます。あなた自身や、組織には多くの潜在能力があります。本来ならばその能力が使われ、大きな成果を生みます。ただ、その潜在能力を活用されている方はごくわずかです。日報はその潜在能力を活性化します。日報であなた自身が、潜在能力を活性化すれば、組織も活性化されます。是非、今回の講演でその方法を知っていただき、自社に持ち帰って実践してください。

【講師プロフィール】

(株)ビジフォーム 代表取締役 日報の赤ペンコンサルタント 中司 祉岐
中小零細経営者のためのコンサルタントとして2008年ビジフォームを創業。販売員、管理者としての実体験を通して、体系的接客、営業、販売促進指導などを基に経営者の支援を行う。着実に売上を伸ばす手法には定評があり、年々増加するクライアントの中からは日本一も輩出した。



第2部

「ほめ達!」が人と組織を活性化

～相手の能力を高める魔法の言葉とは～ [19:20~20:50]

講師 / 西村 貴好 にしむら たかよし

あの大阪府橋下知事が2年連続で採用した組織活性化の「ほめる仕組み」とは？ また、「エチカの鏡」やNHK「クローズアップ現代」、「一分間の深イイ話」などマスコミで紹介された、相手の心のコップを上に向けた「ほめ達!」スキルをこのセミナーでお伝えします。

「照り返して輝く人が、もっとも美しい」周りを輝かせ、その照り返して輝く方法が「ほめ達!」。「ほめる」とは、価値を発見して伝えること。皆さんが取り扱われている商品やサービスに「ほめ達!」ならではの独自の切り口をみつけて、その価値を伝える。お客様に「こんな商品やサービスを待っていた!」と言わせる伝え方とは？ それを見つけ伝えるのが「ほめ達!」です。「ほめ達!」になると、これまで見えなかったものが見えるようになります。そして、今まで湧かなかったアイデアがどんどん湧きだします。この2つは、今回のセミナーの時間内で体験していただきます。

【講師プロフィール】

有限会社C's(シーズ) 代表取締役 西村 貴好
「泣く子もほめる!」ほめる達人。大学卒業後、家業のホテル運営で人材定着不足に悩む。その中で「ほめて伝える」効果に気づき、たった一年で人材募集費を年間120万から0円にする。2005年ほめる調査会社「C's」創業。採用企業の業績は平均120%に。3ヶ月で売上161%に伸ばす企業も。2010年から「ほめ達!」検定をスタートさせ、講演・セミナーは時間があつという間!と評判。著書「繁盛店のほめる仕組み」は経営者だけでなく親・教師の間にも口コミで広がり、現在6刷、増刷中。



第3部

質疑応答・ビジネスマッチング [20:50~21:20]

向上心をもって、真面目にビジネスに取り組む方や素晴らしいビジネスプランを持っている人、勢いのある人同士、想いを共感・共有し、刺激をもらい、お互いが成長しあえるような会にしましょう。(西村貴好氏にも出席してもらいます。)

【第10回 ビジフォーム 限界突破セミナー 参加申込書】

申し込みが殺到するおそれがありますので、ご希望の方はぜひお早めにお申し込みください

事業所名	ご住所		
参加者お名前	TEL		
	FAX		
講演終了後、有志で懇親会(90分程度)を行います。出席されますか。 <input type="checkbox"/> する <input type="checkbox"/> しない			
ご記入いただいた事業所名・お名前につきましては参加者名簿を作成し、参加された方に配布させていただきます。参加者名簿に掲載し、配布することについて了解されますか。 <input type="checkbox"/> する <input type="checkbox"/> しない			

FAX送信先 083-921-7656

メールでのお申し込み・お問い合わせは
seminar@visiform.jp

“ずっと一緒”安心コンサルティング
株式会社ビジフォーム